



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

1. Что такое тренинг продаж?
2. Какую роль играет планирование в тренинге продаж?
3. Что такое установка в тренинге продаж?
4. Какое влияние имеет слушание в тренинге продаж?
5. Какую роль играет обратная связь в тренинге продаж?
6. Какое значение имеет умение задавать открытые вопросы в тренинге продаж?
7. Что такое презентация в тренинге продаж?
8. Какую роль играют объекты поручений в тренинге продаж?
9. Какова основная цель тренинга продаж?
10. Что такое целевая аудитория?
11. Что такое уникальное предложение?
12. Какие вопросы помогают выявить потребности клиента?
13. Какова основная цель ведения переговоров с клиентом?
14. Как можно эффективно обрабатывать возражения клиента?
15. Что такое закрытие продажи?
16. Какая из перечисленных фраз подходит для установления контакта с потенциальным клиентом?
17. Какой метод ведения переговоров наиболее эффективен для достижения взаимовыгодного соглашения?
18. Что такое продажи по потребностям?
19. Какую роль играет активное слушание в процессе продаж?
20. Что такое "воронка продаж"?
21. Что такое "скидка"?

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал — t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

22. Что такое переговорное искусство?

23. Что из перечисленного НЕ относится к основным этапам продажи?

24. Что означает термин "воронка продаж"?

25. Что такое USP (Unique Selling Proposition)?

26. Какая стратегия продаж является наименее эффективной?

27. Что такое "холодные звонки"?

28. Какую информацию необходимо узнать о клиенте в процессе продажи?

29. Каким образом можно преодолеть возражения клиента?

30. Какие навыки важно развивать у продавца?

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com