



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru , WhatsApp , Telegram

1. Воронка продаж — это...
2. Конверсия в интернет-маркетинге —
3. Предложена в 1924 году Уильямом Таунсендом в развитие модели «АИДА» и в базовом варианте использует следующие этапы:
4. Воронка продаж необходима для...
5. Аббревиатура B2C обозначает следующие взаимоотношения:
6. Термин, определяющий вид информационного и экономического взаимодействия, классифицированного по типу взаимодействующих субъектов, в данном случае это — юридические лица, которые работают не на конечного рядового потребителя, а на такие же компании, то есть на другой бизнес
7. Автоматическая система работы с потенциальным клиентом (лидом) в сети Интернет, организованная с помощью чат-ботов, а также с использованием инструментов таргетированной рассылки по email, серии вебинаров:
8. АИДА - это...
9. Воронка активной клиентской базы подразумевает, что клиент...
10. Основные принципы сегментации аудитории:
11. Поведение потребителя - это...
12. Поведенческие тактики покупателей можно разделить на следующие виды:
13. Бизнес-процессы...
14. К возможностям системы CRM можно отнести
15. Процесс разработки нового продукта или услуги начинается с...
16. Интерес клиента к продукту чаще всего формируется на этапе...
17. К целям клиента на “стадии интереса” можно отнести...
18. К основным факторам принятия решения целевой аудитории при покупке чего-либо через социальную сеть можно отнести...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru , WhatsApp , Telegram

19. А/В-тестирование — ...

20. Сплит-тестирование (англ. split-testing) – это...

21. Базовые воронки продаж можно использовать в ...

22. Email-маркетинг стоит подключать, когда...

23. Индекс NPS (англ. Net Promoter Score) — ...

24. Сквозная аналитика...

25. Сквозная аналитика помогает...

26. Лид-магнит - это...

27. Чтобы усилить воронку продаж, необходимо

28. Что такое “продающие триггеры”?

29. На каком этапе воронки продаж потенциальный клиент лучше понимает свою проблему и узнает о возможном решении, осведомлен о том, чем занимается ваша компания?

30. Как называется механизм перекрестных продаж, когда продавец не просто отпускает клиента с покупкой, а рекомендует ему сопутствующие, дополнительные товары?

31. Как называется аудитория, люди, которые могут быть заинтересованы в вашем товаре, но у них ещё не сформирована потребность; они не ищут ваш продукт и не понимают, зачем он может потребоваться?

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com

<https://sinerqy.com/list/>

готовые ответы магазин

<https://sinerqy.com/list/>

готовые ответы магазин

<https://sinerqy.com/list/>

<https://sinerqy.com/konsultaciya/> <https://sinerqy.com/konsultaciya/> <https://sinerqy.com/konsultaciya/>