



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

<https://sinerqy.com/list/>

готовые ответы магазин

<https://sinerqy.com/list/>

готовые ответы магазин

<https://sinerqy.com/list/>

<https://sinerqy.com/list/>

1. Какая система позволяет отслеживать клиентов и продажи?
2. Что повышает возвратность клиентов?
3. Что такое инфраструктура салона?
4. От чего зависит успех салона?
5. На что должны быть настроены CRM и боты?
6. Какая первая стадия воронки клиента?
7. Что можно встроить в CRM для удобства работы?
8. Что является ключевой задачей владельца бьюти-салона?
9. Зачем нужны WhatsApp-боты в салоне?
10. Почему важна IT-инфраструктура (CRM, телефония, интеграции)?
11. Что является задачей CRM в клиентском пути?
12. Какой первый шаг в клиентском пути?
13. Что фиксируется в CRM при входящей заявке?
14. Кто обрабатывает заявку клиента?
15. Как назначается визит клиента?
16. Что может отправить WhatsApp-бот или CRM после визита?
17. Что запускается через несколько дней после визита?
18. Что означает повторный визит клиента?
19. Что показывает CRM, если заявки не конвертируются в записи?
20. Как автосценарий в CRM помогает вернуть клиента?
21. Что является ключевой функцией букинг-системы (например, Altegio)?

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com

<https://sinerqy.com/konsultaciya/>



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал — t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

22. Что сокращает внедрение букинг-системы?
23. По каким критериям можно сегментировать клиентов?
24. Для чего используется фильтрация клиентов?
25. Что является преимуществом WhatsApp-бота?
26. Какие функции выполняет современный WhatsApp-бот?
27. Что получает администратор благодаря ботам?
28. Что дешевле и эффективнее скидок?
29. Какие инструменты входят в электронную лояльность?
30. Что обязательно нужно настраивать в системе лояльности?
31. Что обеспечивает прозрачная система мотивации для сотрудников?
32. Как достигается прозрачность между владельцем и командой?
33. Что даёт автоматическая интеграция CRM и кассы?
34. Зачем нужна инфраструктура салона?
35. Что меняется после внедрения инфраструктуры?
36. Что снижает «человеческий фактор» в управлении?
37. Что помогает контролировать расходы и доходы?
38. Что является важным KPI для салона?
39. Что позволяет снизить нагрузку на владельца?
40. Что разрушает даже сильную команду?
41. Что даёт брендбук салону?
42. Главная роль владельца салона — это...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com