



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал — t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

1. На совещании руководитель проекта жестко критиковал работу проектной группы из-за нарушений сроков выполнения работ. Специалисты, участвующие в проекте, не согласны с критикой и считают, что именно руководитель проекта виновен в задержке, т.к. не доводит актуальную информацию до исполнителей вовремя. Определите тип конфликта по составу конфликтующих сторон.
2. На презентации докладчик очень выразительно и эмоционально рассказывал о новом продукте компании, выделяя интонацией и голосом название изделия, чтобы все присутствующие запомнили его. Определите психологическое средство влияния.
3. Руководитель делегации от Роспотребнадзора на переговорах с представителями туристического бизнеса рассказал о содержании документа под названием «Коронавирус COVID-19: какие права есть у потребителя и как их защитить» и рекомендовал советовать туристам не использовать судебные иски в спорах с туроператорами. Определите функцию переговоров.
4. Перед началом переговоров участники ставят цели и определяют задачи переговоров (исходя из анализа проблемы), собирают информацию о партнере, формулируют информацию об ожиданиях от переговоров. Определите, что именно происходит на данном этапе.
5. Руководитель подразделения собрал на совещание работников и довел до их сведения задание, охарактеризовал круг задач и назначил ответственных исполнителей. Определите вид совещания по содержанию.
6. Чек-лист презентации стартапа включает информацию о наличии оборудования, договоренности с поставщиками о поставках и отсрочках платежей, сведения об образовании и уровне квалификации персонала. На каком слайде презентации стартапа проекта нужно разместить данную информацию?
7. Дистанционное обучение предполагает взаимодействие учителя и учащихся между собой на расстоянии, отражающее все присущие учебному процессу компоненты и реализуемое специфичными средствами интернет-технологий или другими средствами, предусматривающими интерактивность. Образовательный процесс осуществляется благодаря применению определенного вида IT-технологий, который обеспечивает связь обучающихся и преподавателей на расстоянии, без непосредственного контакта. О каком виде IT-технологий идет речь?
8. Человек переслал другим людям информацию и изображения из закрытых профилей своих друзей, к которым имел доступ. Можно ли говорить о том, что этот человек нарушил правила общения в социальных сетях, совершив этот поступок?

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

23. Психологическим средством реализации субъект-субъектной стратегии воздействия должен стать ..., и высшими ценностями общения должны быть эмоциональная открытость его участников, искренность и доверительность выражения их чувств
24. Операциональные критерии цивилизованного влияния (по Е.Л. Доценко) – это ... влияния
25. ... стратегия способна существенно трансформировать психику личности с помощью приемов воздействия на ее подсознание в обход ее разума
26. Неверно, что критериям цивилизованности отвечает такой вид влияния, как ...
27. Максимальная искренность и откровенность, полное принятие партнера и высокий уровень взаимопонимания – это ... уровень общения
28. Установите соответствие между уровнями общения и их характеристиками:
29. Доброжелательность, тактичность, чувственность и чувствительность, забота и уступчивость свойственны ... уровню общения
30. Согласно А.Б. Добровичу, количество существующих уровней общения – ...
31. Установите последовательность уровней общения (по А.Б. Добровичу):
32. Расположите в правильной последовательности основные этапы публичного выступления:
33. Вариационный метод ведения переговоров реализуется через ...
34. Компромиссный метод ведения переговоров реализуется через ...
35. Метод интеграции ведения переговоров реализуется через...
36. Метод уравнивания ведения переговоров реализуется через ...
37. ... переговоров – это совокупность взаимосвязанных приемов и методов для реализации выбранной переговорной стратегии
38. Установите соответствие между техническими уловками в ходе переговоров и их характеристиками:
39. Модель переговоров, когда в качестве фактора развития используется противоречие, преодоление которого позволяет найти те точки соприкосновения, на которых выстраивается соглашение – это ... модель переговоров

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru , WhatsApp , Telegram

40. Техника ... заключается в изложении и подробном иллюстративном описании преимуществ или прибыли партнеров
41. Требования к рассадке участников переговоров являются общими ... требованиями
42. Чтобы достичь результата в переговорах, рекомендуется ...
43. Ваш выигрыш за счет проигрыша оппонента – это основная цель стратегии «...»
44. Выигрыш обеих сторон и заключение дополнительных сделок на таких же или похожих условиях – это основная цель стратегии «...»
45. Для такой модели поведения, как ..., характерным является отказаться приступать к обсуждению проблемы, стремиться уйти от обсуждения
46. Расположите в правильной последовательности протокольные мероприятия во время переговоров:
47. К специфическим ошибкам в переговорах относится ...
48. Установите соответствие между типами ошибок в переговорах и их характеристиками:
49. Принятие практически любых предложений партнера, значительные уступки – это ... подход в позиционном торге при ведении переговоров
50. Наиболее распространенными ... переговоров являются: презентация, демонстрация выгод партнера, прецедент, переключение, юмор
51. Расположите в правильной последовательности этапы переговорного процесса:
52. Документ с изложением последовательности вопросов для обсуждения на переговорах – это ...
53. ... ведет запись обсуждения на совещании, собирает метрики, записывает мысли, идеи, возможности, вопросы, проблемы
54. Неверно, что целью совещания может быть ...
55. ... совещание – проводится в небольшом кругу узких специалистов с целью поиска оптимальных решений
56. Установите соответствие между эффективными нормами взаимодействия сотрудников в команде и их содержанием

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, [WhatsApp](https://www.whatsapp.com/), [Telegram](https://t.me/sinerqy)

57. Деловая презентация – это ...

58. Цель деловой презентации – ...

59. Установите соответствие между основаниями классификации и видами презентаций:

60. Цель ... презентации – рекламировать, продвигать, внедрять новые идеи, услуги, товары, программы

61. ... презентация – это распространенный тип презентации для небольшого количества слушателей

62. Для ... презентации характерно то, что презентатор и аудитория находятся в рамках одной и той же организации

63. Установите правильный порядок действий при организации приватной презентации:

64. При определении последовательности вопросов на совещании нужно учесть динамику активности участников в процессе обсуждения: начинать обсуждение нужно с ... вопросов

65. На основе экспертных требований акселераторов Сколково, Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ), бизнес-акселератора Московского государственного университета (МГУ) и других составлен ... презентации стартапа

66. Презентация с латинского переводится как «...»

67. Главная составляющая слайда-заявки о бренде – это ...

68. Слайд презентации, который демонстрирует, насколько новатор силен в оценке рыночной ситуации в той сфере, где планируется применение стартапа, – это ...

69. ... – это слайд презентации, при оформлении которого нужно оформлять фотографии в едином стиле и делать акцент на компетенциях, опыте, репутации топ-команды

70. Говоря об эффективности презентаций, эксперты студии дизайна презентаций VisualMethod считают, что ...

71. На основе экспертных требований акселераторов Сколково, Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ), бизнес-акселератора Московского государственного университета (МГУ) упорядочьте чек-лист презентаций:

72. На совещании по вопросу инноваций при возникновении спорных проблем для принятия решения применяется ...

73. Глобальная система интернет-конференций, которая позволяет организовать текстовые дискуссии в рамках тематических групп, – это ...

74. Сервис Newsgroups имеет сходные черты с ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

75. Мессенджер – это ...

76. Социальная сеть – это ...

77. Telegram, WhatsApp и Microsoft Teams – это наиболее популярные ...

78. ... сеть – это интернет-площадка, на которой зарегистрированные пользователи сами создают свой контент и устанавливают социальные связи

79. Социальными сетями занимаются ..., они же отвечают на поступившие сообщения

80. Social Media Marketing (SMM) – это ...

81. Преимущество SMM-продвижения перед офлайн-продвижением компании – это широкий ...

82. Цель SMM-продвижения бизнеса состоит в ...

83. Неверно, что SMM-продвижение помогает ...

84. Установите соответствие между жесткими навыками SMM-менеджера и их содержанием:

85. Основные типы рекламы в социальных сетях – это ...

86. Установите соответствие между социальной сетью и информацией о ней:

87. ... – это количество людей, которые видели публикацию

88. Расположите социальные сети в порядке от самой большой посещаемости к наименьшей:

89. Примером ... информационных технологий могут служить технологии для медицинских систем, общего и специального профессионального обучения, средств массовой информации, игровых и развлекательных систем

90. ... – это реакции пользователей на контент

91. Установите соответствие между ключевыми показателями эффективности (KPI), которые помогают измерить успех SMM, и их содержанием:

92. Расположите виды информационно-коммуникационных технологий в порядке увеличения охвата ими задач управления:

93. Расположите в правильной последовательности интимную, личную, социальную и общественную дистанции общения (по Э. Холлу):

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал — t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

94. Установите соответствие между понятием и его содержанием:

95. В числе физиологических симптомов лжи собеседника – ... (укажите 3 варианта ответа)

96. Мимика и жестикация при неискренности собеседника включают ...

97. Вербальные сигналы, выдающие ложь, – это ...

98. Термин «манипуляция» происходит от латинского manipulus и первоначально обозначал ...

99. Расположите единицы общения в порядке повышения степени взаимодействия, говорящего и слушающего (от меньшего к большему):

100. Американский психолог Э. Шостром резко осуждал такой стиль общения, как ...

101. ... имеют скрытый характер воздействия, не осознаваемый адресатом, который считает появившиеся мысли, чувства, решения, действия своими собственными, а не «наведенными» извне

102. Нейролингвистическое программирование (НЛП) – это ...

103. Скрытое управление поведением человека, совершаемое ради какой-либо выгоды того, кто управляет, – это ...

104. Создатели нейролингвистического программирования (НЛП) – это ...

105. ... – это ряд методов и технологий воздействия на окружающих с целью внушения им определенных идей

106. ... определяли манипуляцию как скрытое побуждение другого человека к переживанию определенных состояний, изменению отношения, принятию решений и выполнению действий, необходимых для достижения инициатором своих собственных целей

107. Визуальная, акустическая, тактильная, ольфакторная системы относятся к ... общению

108. Установите соответствие между видами манипуляторов (по Э. Шострому) и их характеристиками:

109. Структура личности в транзакционном (трансактном) анализе американского психотерапевта Э. Берна характеризуется наличием ...

110. Установите соответствие трех эго-состояний и их значениями в соответствии с концепцией американского психотерапевта Э. Берна:

111. Используя прием «ложная выгода противника», манипулятор ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

112. Используя прием «мнимое непонимание», манипулятор ...
113. При любых ответах партнера аргументатор должен ...
114. ... – это правило конструктивной аргументации, заключающиеся в том, что при доказательстве своей идеи полезно применять графические средства, которые помогают реализовать преимущества
115. Факторы, служащие причиной неэффективного взаимодействия, конфликтов или способствующие им, – это ... общения
116. Выделяют такие виды барьеров взаимодействия, как ...
117. Если партнер очень плохо разбирается в проблеме, то это такой барьер взаимодействия, как барьер ...
118. Если очевидно, что собеседник сделает замечание, то рекомендуется прокомментировать вопрос ...
119. Установите соответствие между барьерами взаимодействия и их характеристиками:
120. Наиболее удачный выбор времени ответа, который надо использовать во всех нормальных ситуациях, – ...
121. Согласно правилу недопущения ..., не следует парировать каждое замечание собеседника, нужно показать, что и вам не чужды человеческие слабости
122. Согласно общему правилу конструктивной аргументации, чтобы удержать внимание слушающего, речь должна быть по возможности ...
123. Существуют такие барьеры общения, как ...
124. Выделяют ... основных вида барьеров взаимодействия
125. Чтобы не возник барьер ..., рекомендуют развивать способности к децентрации (способность наблюдать за самим собой и своими отношениями с определенной дистанции, «смотреть на себя со стороны»)
126. Плохая техника речи характерна для ... барьера взаимодействия
127. Техника ... основывается на «выдергивании» отдельных фраз из выступления
128. Замечания, которые собеседник не успевает, не хочет или не смеет высказать, – это ...
129. Расположите последовательно основные положения тактики аргументирования:
130. Согласно правилу лаконичности ответа, ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com

<https://sinerqy.com/list/>

ГОТОВЫЕ ОТВЕТЫ МАГАЗИН

<https://sinerqy.com/list/>

ГОТОВЫЕ ОТВЕТЫ МАГАЗИН

<https://sinerqy.com/list/>

<https://sinerqy.com/konsultaciya/>



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

131. Расположите в правильной последовательности этапы работы во время деловой беседы в фазе опровержения:
132. Установите соответствие между фазами деловой беседы и событиями:
133. Речевое общение между собеседниками, которые имеют необходимые полномочия от своих организаций для установления деловых отношений, – это ...
134. Поиск новых направлений взаимодействия, начало перспективных мероприятий, взаимное общение работников – все это ... деловой беседы
135. Расположите этапы деловой беседы в правильном порядке:
136. ... – это способ убеждения кого-либо посредством значимых логических выводов
137. На этапе ... обдумывается вопрос о том, каковы цели собеседника
138. Наиболее сильное воздействие в ходе беседы, включающее в себя вербальные и невербальные компоненты, – это ...
139. Фаза деловой беседы, в ходе которой необходимо выслушать возражения и использовать подходящий прием их нейтрализации, – это фаза ...
140. Сознательное аргументированное воздействие на другого человека или группу людей, имеющее своей целью изменение их суждения, отношения, намерения или решения, – это ...
141. Побудить противоположную сторону к принятию субъективно значимого мнения – это ... убеждения
142. Установите соответствие основных стратегий убеждения и их значения:
143. Кратко изложить ситуацию или проблему, увязав ее с содержанием беседы, позволяет ...
144. Спокойно согласиться с собеседником позволяет ...
145. Суть метода игнорирования – в ...
146. Техника преувеличения включает ...
147. В деловом общении регулярно возникают барьеры восприятия и понимания, в частности, ... барьер проявляется в том, что партнер неопрятно, неряшливо одет и обстановка в его кабинете не располагают к беседе

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал — t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

148. В деловом общении регулярно возникают барьеры восприятия и понимания, в частности, при возникновении такого барьера, как ..., рекомендуется изменить отношение к партнеру в сторону большей открытости общения
149. Неверно, что следует отвечать на замечание ...
150. Барьер ... проявляется в суждении о каждом человеке по себе и ожидании от делового партнера поступка, который мы сами могли бы совершить
151. Ситуация, при которой деловой партнер может обладать негативной установкой по отношению к другому партнеру или его компании, называется ... установки
152. Расположите в правильной последовательности аргументы в своей доказательной позиции:
153. Во время деловой беседы ваш оппонент высказался враждебно по отношению к вашим коллегам, в грубой форме изложил свои претензии по отдельным несущественным вопросам.
Как вам наиболее правильно отреагировать на эти замечания в данной ситуации?
154. Термин «...» происходит от латинского «словесный» и используется для обозначения всех форм знакового материала, а также процессов оперирования этим материалом в ходе общения
155. Речевое событие, речевая ситуация, речевое взаимодействие – это ...
156. Сложное явление, когда в процессе вербального общения субъектов участвуют их мышление, воля, эмоции, знания, память, – это ...
157. Речевая деятельность включает в себя ... (укажите 2 варианта ответа)
158. Принцип речевой коммуникации, который предполагает готовность партнеров к сотрудничеству, – это принцип ...
159. Существуют такие важные требования к вербальному общению, как ... (укажите 2 варианта ответа)
160. Организационные принципы речевой коммуникации – принципы ...
161. ... общение включает язык мимики и жестов, который позволяет говорящему полнее выразить свои чувства
162. Установите соответствие структур невербального общения и их содержания:
163. Несловесные, неязыковые явления, которые несут информацию в процессе общения, – это ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

164. ... это движение мышц лица, отражающее внутреннее эмоциональное состояние, способное предоставить истинную информацию о том, что переживает человек
165. Положение человеческого тела, типичное для данной культуры, – это ...
166. Стиль передвижения, по которому можно прочесть эмоциональное состояние человека, – это ...
167. Жесты, демонстрирующие отношение к чему-либо или к кому-либо (например, кивок, целенаправленные движения руками и др.), – это ...
168. Соотнесите виды жестов и их характеристики:
169. Выделяют такие виды поз человека, как ... позы
170. ... – это область науки, изучающая, в частности, расстояние между коммуникаторами, которое несет информацию о характере общения между ними
171. ... – это наука, изучающая прикосновения как средство невербального общения
172. ... – это интонационно-выразительная окраска речи, фиксируемая на письме системой вспомогательных фонетических знаков и средств
Проксемика
173. Установите правильную последовательность дистанций общения (в порядке возрастания дистанции):
174. Во время переговоров в адрес одного из членов делегации от Корпорации «МСП» поступило замечание от члена делегации от Министерства экономического развития РФ по сути спорной проблемы. В ответ на это он привел цитату известного экономиста Адама Смита из его концепции невмешательства государства в экономические процессы. Это привело к тому, что спорный вопрос был успешно разрешен.
Определите тип манипуляции (по С.А. Зелинскому), который был применен в данном случае.
175. Основа кардинального изменения и стремительного развития общества – это...
176. ... технологии – это методы и процессы сбора, обработки, хранения, предоставления и распространения информации
177. Адрес электронной почты определяет ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, [WhatsApp](https://www.whatsapp.com/), [Telegram](https://t.me/sinerqy)

178. ... технологии – это совокупность объединенных в одну цепочку программно-технических средств, производственных процессов и методов, обеспечивающих сбор, хранение, обработку, анализ и распространение информации
179. Главная цель информационно-коммуникативных технологий – это...
180. Понятие «информационные технологии» является синонимом понятия «...»
181. Информационно-коммуникативные технологии в бюджетных учреждениях и государственных компаниях способствуют ... (укажите 2 варианта ответа)
182. Примером ... технологий являются информационно-поисковые системы, базы данных и базы знаний, обучающие системы, системы автоматизации научных исследований, настольно-издательских системы, системы для перевода с одного языка на другой
183. По способу реализации ... технологии связаны прежде всего с информационным обеспечением процесса управления в режиме реального времени и использованием персональной электронно-вычислительной машины
184. Установите соответствие между видом информационных технологий и степенью охвата ими задач управления:
185. Неверно, что информационно-коммуникативные технологии (ИКТ) классифицируются по ...
186. Функционально-ориентированные технологии предназначены для ...
187. Электронная ... – это способ обмена сообщениями между людьми, использующими электронные устройства
188. В адресе электронной почты часть справа от значка @ называется ...
189. Для работы с почтой необходима программа ...
190. Говоря о стандартных полях программы – почтового клиента, которые вы заполняете при подготовке электронного письма, можно утверждать, что разница между полями «копия» (CC) и «слепая копия» (BCC) заключается в том, что ...
191. Если почтовый клиент ..., то возможности оформления письма увеличиваются: можно использовать встроенные мультимедийные объекты
192. При отправке почты клиентская программа взаимодействует с сервером исходящей почты – ...
193. Списки рассылки бывают двух типов – ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, [WhatsApp](#), [Telegram](#)

- 194.** Расположите в правильной последовательности этапы работы программы – почтового клиента:
- 195.** SMM-специалист оценил то количество раз, когда контент или бренд были названы пользователями или лидерами мнений.
Какой ключевой показатель эффективности (KPI) оценил специалист?
- 196.** Организационное целенаправленное общение руководителей и специалистов по обсуждению производственных вопросов и проблем, требующих коллективного осмысления, – это ...
- 197.** Когда руководитель выступает перед начальниками подразделений – это пример вертикальной ... коммуникации
- 198.** Установите соответствие между основаниями классификации совещаний и их видами:
- 199.** ... совещание проводится в назначенные дни и часы для получения информации о текущем состоянии дел по схеме вертикального распределения
- 200.** Соотнесите вид совещаний по принадлежности к определенной области и их содержание:
- 201.** Большой официальный прием (иногда с угощением), устраиваемый фирмой, организацией, предприятием и т.п. с целью рекламы, для ознакомления со своей деятельностью, – это ...
- 202.** ... совещания должна быть актуальной, конкретно сформулированной и представляла интерес для его участников
- 203.** ... совещания содержит описание ожидаемого результата, нужного типа решения, желательного итога работ
- 204.** Цель ... презентации – рекламировать, внедрять новые идеи, услуги, товары, программы, поддерживать определенного кандидата, политическую платформу и т.п.
- 205.** Письменный документ, который включает в себя информацию о перечне обсуждаемых вопросов, время начала и место проведения совещания, – это ...
- 206.** В проведении делового совещания выделяют такие этапы, как ... совещания
- 207.** Правильно сформулированная цель совещания отвечает ..., известным как SMART
- 208.** Оптимальное количество участников совещания составляет ...
- 209.** Генеральная цель проекта, четко выраженная причина его существования, которая детализирует статус проекта, – это ... проекта

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

210. На первом длительном и тщательно распланированном собрании руководитель проекта должен ...
211. Установите соответствие направлений работы и решаемых вопросов на совещаниях:
212. Определите правильную последовательность информации, указанной в первом слайде презентации - слайде-заявке о бренде:
213. ... совещаний зависит от многих факторов, в частности, от размера организации, числа участников, сложности рассматриваемых процессов
214. ... представляет на экран наглядную информацию о ходе совещания в режиме онлайн для ознакомления с ней всех участников
215. При проведении совещания председательствующий придерживался повестки дня и направлял участников совещания к обсуждаемым вопросам, побуждал к высказываниям тех, кто молчит, не допускал конфликтного общения, следил за соблюдением временного регламента и закончил совещание в намеченное время.
Что не сделал председательствующий из того, что должен был сделать?
216. В процессе выработки правил организации работы команды руководитель должен вместе с членами команды вырабатывать ... командного взаимодействия
217. Общение между деловыми партнерами, которые пытаются совместно решить проблему, рассматривая интересы обеих сторон, – это ...
218. Тактические приемы, которые используются в процессе позиционного торга при ведении переговоров: ...
219. Установите соответствие функций переговоров и их содержания:
220. Выяснение точки зрения на ту или иную проблему другой стороны, информирование о своих интересах и проблемах – это ... функция переговоров
221. Переговоры в зависимости от выбранной позиции классифицируются на...
222. На ... переговорах рассматриваются наиболее принципиальные вопросы международных и межгосударственных отношений
223. Неверно, что в зависимости от обсуждаемых проблем выделяют основные переговоры по ... вопросам
224. По классификации переговоров в зависимости от числа участников Сессия Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций (ООН), является примером ... переговоров

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

225. Ошибки, которые касаются исключительно переговорного процесса и в обычном взаимодействии между людьми, как правило, не проявляются, называются ...
226. Установите соответствие моделей переговоров и их содержания:
227. В фазовой модели переговоров фактором развития являются...
228. В конфликтной модели переговоров фактором развития являются ...
229. ... переговоров – это общий план по достижению поставленных целей в переговорах и последовательность действий, которые приведут к достижению этих целей
230. Метод ... переговоров – это метод, разработанный в рамках Гарвардского проекта по переговорам, который учитывает истинные интересы обеих сторон, а не сводится к бессмысленному обсуждению того, что каждый из участников готов сделать, а чего не сделает ни за что
231. Этап переговоров, когда происходит определение в необходимости экспертов в переговорах, – это...
232. Этап переговоров, когда происходит определение состава делегации и ее руководителя – это ...
233. Этап переговоров, когда происходит уточнение интересов, позиций, целей участников переговоров, – это ...
234. ... переговоры проводятся на уровне дипломатических представителей, участники переговоров действуют на основании четких инструкций и не вправе принимать самостоятельные решения
235. Установите последовательность действий при подготовке к переговорам:
236. При применении тактического приема «...» информация о собственных интересах, оценках и т.д. дается очень маленькими порциями, чтобы заставить партнера первым «раскрыть свои карты»
237. Вы подробно описываете (с выкладками и расчетами) те преимущества, которые будут получены вашим партнером по переговорам в случае заключения предлагаемого соглашения.
Какую технику ведения переговоров вы применяете?
238. Процесс взаимодействия, в котором происходит обмен деятельностью, информацией и опытом, – это ...
239. ... деловых коммуникаций является то, чем заняты люди, а не те проблемы, которые затрагивают их внутренний мир
240. В структуру деловой коммуникации входят ее ...

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru, WhatsApp, Telegram

241. В деловой коммуникации предметом взаимодействия сторон является ...
242. Вид коммуникации по содержанию, который ведет обмен побуждениями, целями, интересами, мотивами и потребностями, – это ... вид
243. По степени формализации коммуникации делятся на ...
244. В структуру конфликта входят такие составляющие, как ...
245. Наиболее острый способ разрешения противоречий в интересах, целях, взглядах, возникающих в процессе социального взаимодействия, – это ...
246. Совокупность устойчивых связей компонентов конфликта, обеспечивающих его целостность, – это ... конфликта
247. Установите соответствие между стратегиями делового взаимодействия в конфликте и их значением:
248. Стратегия поведения в конфликте рассматривается как ...
249. Стратегия, которая характеризуется высоким уровнем направленности как на собственные интересы, так и на интересы соперника, – это ...
250. Главной составляющей ораторского искусства является ...
251. Соответствовать трем правилам – информативность, выразительность и понятность – ... оратора
252. Устная литературная монологическая речь общественного назначения, обращенная к определенной аудитории, – это ... речь
253. Установите соответствие между видами публичной речи и их характеристиками:
254. ... заключается в употреблении кратких, понятных для аудитории текстов
255. Особенности ... заключаются в налаживании живого диалога между участниками коммуникации
256. Благодаря наличию ... имеется возможность подкорректировать свою речь
257. Установите правильный порядок применения технологии публичного выступления:
258. Руководитель поручил сотруднику срочно сдать отчет. Однако сотрудник видит в нем неточности, времени на исправление которых у него нет. Он информирует об этом руководителя, тот настаивает на сдаче в любом виде.

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com



ПОЛУЧИТЬ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
на нас в Телеграм



Подписчикам СКИДКИ! Телеграмм канал → t.me/sinerqy
Магазин готовых ответов на тесты купить в магазине по ссылке: sinerqy.com/list/
Нужна помощь с тестами, практикой? Пиши: sinerqy@yandex.ru , WhatsApp , Telegram

Сотрудник недоволен этим решением, однако соглашается и сдает отчет с ошибками.

Определите стратегию конфликтного поведения.

t.me/sinerqy

<https://sinerqy.com>

t.me/sinerqy

t.me/sinerqy

<https://sinerqy.com>

t.me/sinerqy

t.me/sinerqy

<https://sinerqy.com>

t.me/sinerqy

Самый быстрый способ связи - мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max



sinerqy@yandex.ru



sinerqy.com

<https://sinerqy.com/list/>

ГОТОВЫЕ ОТВЕТЫ МАГАЗИН

<https://sinerqy.com/list/>

ГОТОВЫЕ ОТВЕТЫ МАГАЗИН

<https://sinerqy.com/list/>

<https://sinerqy.com/konsultaciya/> <https://sinerqy.com/konsultaciya/> <https://sinerqy.com/konsultaciya/>